

تعليمات عامة ومعايير للتقدير

تُعتبر القدرة على التحدث أمام الجمهور، بشكل عام، وتقديم عرض شفهي، بشكل خاص، مهارة مهمة ومكتسبة، تتحسن كلما تدرّبنا عليها أكثر. العرض المبني بدقة والمعروض بطلقة وبصورة مثيرة للاهتمام، يتيح لقدم العرض عرض المعلومات بطريقة ناجعة، مثيرة للتفكير، تحرّك المشاعر ومقنعة، بل يمكنه أيضًا تشجيع الجمهور على المشاركة أثناء العرض. لكل عرض ميزاته الخاصة، كما يختلف كل مقدم عرض عن غيره، بالطريقة التي يتداول فيها الأفكار مع الجمهور.

تعليمات عامة للمهمة

في هذه المهمة عليك تحضير عرض شفهي تقدّمه لمدة 5 دقائق، أمام تلميذ الصف، عن موضوع تختاره. هذه فرصة تُتيح لك التدرب على مهارة مهمة، وهي التحدث أمام الجمهور، ومشاركة زملائك في موضوع محبّ إلى قلبك، وإطلاعهم على مضامين مُهمة ومثيرة.

مراحل المهمة

1. اختيار موضوع للعرض الشفهي.
2. التفكير في المضامين المركزية.
3. العصف الذهني: عرض المضامين أمام مجموعة من التلاميذ ومشاركتهم فيها.
4. تحضير العرض الشفهي:
 - أ. العمل على المضمون والمبني.
 - ب. تخطيط طريقة العرض وتحضير مواد مساعدة.
5. القيام بالتدريبات "بروفة".
6. تقديم العرض الشفهي أمام تلميذ الصف.

سوف تحصل في كل مرحلة على تعليمات ومرافقة من المعلم.

تحضير العرض الشفهي مُرافق بملف شخصي، توثّق فيه سير عملك في كل مرحلة، وفي نهاية المهمة تقدّمه للمعلم.

عملًا ممتعًا!

كيف سيقيّم المضمونون الشفهيّ الذي قدّمه؟

تطوير المضمون وتنظيمه

1. إلى أيّ مدى تعكس المضمونين موضوع العرض الذي قدّمه؟
 - إلى أيّ مدى كانت المضمونين (الأفكار و/أو المعلومات) التي عرضتها متعلقة جميعها بالموضوع المعروض؟ هل كان جزء من هذه المضمونين خارجاً عن الموضوع الأساسي أو مشتتاً للانتباه؟
2. إلى أيّ مدى تُعتبر المضمونين مطورة ومفصلة؟
 - إلى أيّ مدى طورت المضمونون الذي اخترته عرضه، هل فصلتُ وشرحْتُ كلّ فكرة؟ وهل اخترته أمثلة مناسبة تُوضّح هذا المضمون؟
3. إلى أيّ مدى تُعتبر المضمونين منظمة بشكل واضح ومنطقية؟
 - إلى أيّ مدى قدّمتُ العرض بمنهجية، بحيث أددتُ فكرة ما إلى فكرة أخرى بصورة منطقية وواضحة؟

طريقة العرض

1. إلى أيّ مدى قدّمتُ العرض بطلاقه؟
 - إلى أيّ مدى قدّمتُ العرض الشفهيّ بطلاقه وبسلامة دون قراءة عن ورقة أو من عارضة؟ إذا استعنتُ بورقة أو عارضة، هل نجحتُ في استخدامها؟ هل كانت هناك مواضع ترددتُ فيها، وهل كان العرض متقطعاً أو غير واضح في المواضع التي ترددتُ فيها؟
2. إلى أيّ مدى أبديتُ اهتماماً بالجمهور؟
 - إلى أيّ مدى كنتُ واعياً لوجود الجمهور؟ الوعي لوجود الجمهور يمكن أن يكون عن طريق التواصل البصري معه، التوجّه إليه، التحدّث بصوت مسموع واضح وغير ذلك.
3. إلى أيّ مدى أثار العرض الشفهيّ الذي قدّمه اهتمام الجمهور؟ إلى أيّ مدى تبيّن أنّ الجمهور استفاد من العرض؟
 - إلى أيّ مدى قدّمتُ الموضوع بطريقة مثيرة للاهتمام؟ هل نجحتُ في إثارة اهتمام الجمهور؟
4. في حال استخدمنتُ وسائل مساعدة، فإنّ إلى أيّ مدى ساهمت هذه الوسائل في إنجاح العرض؟
 - في حال استخدمنتُ وسائل مساعدة (مثلاً: عارضة، صوراً، أفلاماً قصيرة، أغراضًا وغيرها ذلك)، فهل كانت هذه الوسائل ضروريّة، وهل ساهمت في إنجاح العرض؟ هل أثارت الاهتمام وجعلت الجمهور أكثر إصغاءً؟ هل دمجت الوسائل المساعدة خلال العرض دون أن تكون هي محور العرض؟
 - في حال لم أستخدم وسائل مساعدة، فإنّ إلى أيّ مدى أضرّ ذلك بالعرض الشفهيّ؟
 - إلى أيّ مدى كان العرض متكاملاً دون استخدام وسائل مساعدة، وهل كان استخدامها سيساهم في إنجاح العرض؟

إلى أي مدى تحدثت بلغة ملائمة للعرض الشفهي الذي قدّمته في الصف؟

هل استخدمت ثروة لغوية تلائم العرض الشفهي الذي قدّمته؟ هل كانت لغة العرض الشفهي ملائمة للعرض في الصف؟

الزمن

إلى أي مدى التزمت بالإطار الزمني للعرض الشفهي (5 دقائق)؟

تقييم الملف الشخصي

إلى أي مدى يعكس الملف الشخصي عملي خلال سيرورة تحضير العرض الشفهي؟ هل جميع أقسام المهمة موثقة فيه؟