

מערך שיעור 22: חשיבות המנטור

● מטרת השיעור

- למידה תוך היוועצות.
- הבנת החשיבות של עזרה ממנטורים מנוסים.
- העמקה והבנה של המונח 'מנטור'.

● מאפייני השיעור

- היכרות עם היזם ישי גרין, שכבר עשה אקזיטים אחדים ולמרות זאת תמיד מתייעץ במנטורים.
 - מה זה מנטור טוב? למי נוכל לפנות כדי לקבל ייעוץ טוב? איך נזכור שעדיין האחריות היא שלנו?
 - תרגול חווייתי בכיתה - ארבע דקות של אומץ: אימון בפיץ' בין עמיתים לגיוס מנטור לייעוץ.
- ורגע לפני תרגיל בשקף 7 : המורה יצחק וישתמש בספק שמפקד המליציה משקף כדי לעודד את החניכים - יאללה בואו נראה לו מה זה. בואו נאזור אומץ כבר עכשיו בכיתה ונדמיין איך נגייס את המנטור שלנו. בעבודה בזוגות - כל אחד ידמיין שמי שעומד מולו הוא מנטור שיכול לעזור לו וינסה לרתום אותו להיות לו למנטור. לכו על זה!
- כל הזכויות שמורות לרויטל הנדלר 2021

רקע לשקף 9

תנו לחניכים לפחד מהמשימה הזאת: שקפו יחד איתם את הפחד. ספרו להם על הפחד שלכם ממשימה כזו, מה אתם הייתם מרגישים - כן, זה מביך לדבר עם אנשים זרים ומלחיץ לבקש עזרה, אבל מה הכי גרוע שיכול לקרות? שיגידו לכם "לא"... בואו נרגיש רגע את ה"לא" הזה - ההרגשה הזאת, שאנחנו כבר עכשיו מרגישים. זה לא כזה נורא, נכון? לעומת זאת, הסיכוי שנשחק אותה ונמצא מנטור שיטיס אותנו קדימה - הוא סיכוי טוב. איך תהיה ההרגשה שהתגברנו על הבושה. זה שווה, נכון?

תנו לחניכים להכין רשימה של אנשים שהם יכולים לפנות אליהם יחד כצוות ולבקש מהם להיות מנטורים ולתמוך בהם בדרך - בכל דרך.

ניתן לתגבר בשיעור העשרה נוסף של רישות עסקי מתוך תוכנית 'בדרך לעסקים', עמוד 36:

<https://drive.google.com/file/d/1b4lrkPY1jcwoD6fM2XtDIM52T9BKKjMX/view>

ניתן גם לתגבר מחוץ לשיעורי היזמות במערך שיעור בתחום התקשורת הבין-אישית כדי שלחניכים יהיה יותר אומץ לגשת ולתקשר. שיעורים מצוינים לתרגול תקשורת בין-אישית נמצאים בתוכנית 'בדרך לעסקים', עמוד 66 ובהמשך עם שני מערכי שיעור על פירמידת הכוסות וצייר לי מטבח.

<https://drive.google.com/file/d/1b4lrkPY1jcwoD6fM2XtDIM52T9BKKjMX/view>



**Game
ChangerZ.org**

להוציא את היזם שברך



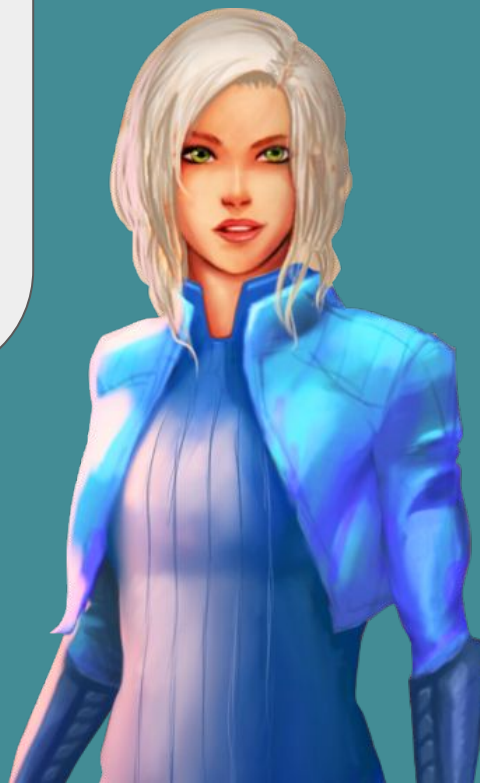


בואו נתחיל יחד: מהן ההתלבטויות שלכם
לגבי המיזם ואיך הרגשתם כשהפכתם
החלטות אקטיביות לפאסיביות. הפעם
נשתף בזוגות (כל איש צוות ישתף מישהו
מצוות אחר).



זה שאתם יודעים איזה החלטות עליכם לקבל -
ועצרתם לברר זאת - זה כבר הופך אתכם לסופר-
יזמים.

רוב היזמים ממשיכים לרוץ בלי לעצור לרגע ולהבין את
הצמתים.
אין עליכם!





אני לא מאמין שהצלחתם!!!
לעצור לרגע ולחשוב מהן ההחלטות הקשות - זה
קשה...



סוד היזמות הבא שלנו
אליכם יאפשר לכם
להתקרב עוד יותר
לקבלת תמיכה והחלטות
נכונות בכל דרך בחיים
וביזמות.



המשימה שלכם: למצוא לכם מנטור! זכרו מה זה מנטור טוב וצאו למשימה
המאתגרת: למצוא לכם את האדם שיתמוך בכם.

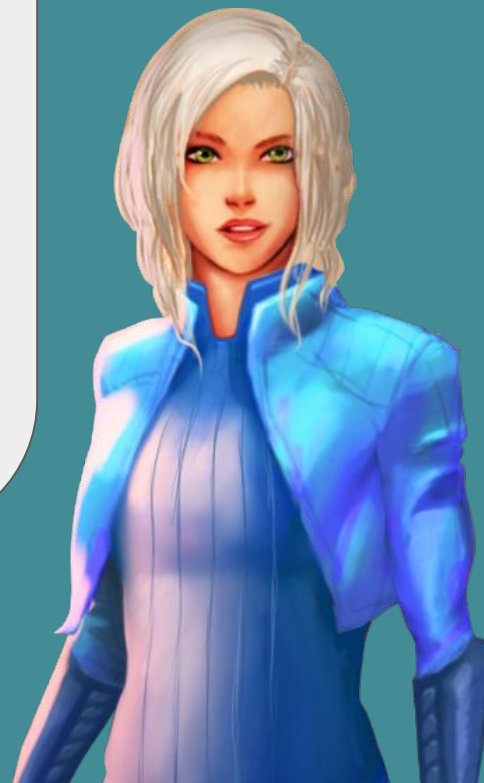


תקשיבו לי טוב - אני פשוט לא רואה את זה קורה...
בואו נראה אתכם מתחילים בתרגיל בכיתה ותראו כמה זה
קשה לכם. אין לכם סיכוי בחיים האמיתיים!

חשבו איזה אנשים אתם מכירים שכבר עשו
משהו דומה למה שאתם רוצים לעשות... אל
תהססו לכתוב לחברים, להורים ולמכרים
ווטסאפ בנוסח הזה:

**"הי, אני מחפש מישהו שיעזור לי בהקמת
מיזם חדש שעוסק ב... מכיר מישהו שישמח
לעזור ולהיות לי מנטור?"**

**זכרו את חוק הרישות (נטוורקינג): - בשבעה
טלפונים כל אחד יכול תאורטית להגיע לנשיא
ארה"ב! האמינו ברשת הקשרים שלכם!**



שתפו בפדלט כמה מנטורים ניסיתם
לגייס והאם בסופו של דבר הצלחתם
לשכנע אחד מהם לתמוך בכם.



אז בהצלחה
במשימה שלכם!

הגיע זמן לשנות
את כללי המשחק,
הגיע זמן להפוך
ל-



**Game
ChangerZ.org**
להוציא את היזם שבך

