

דגם תשובות לשאלון לוגיסטיקה ושיווק א', סמל 718931, אביב תשפ"ב

השאלה	ניקוד בנק'	פתרון	ניקוד ב-%	הנחיות להערכה
1	20	נדרש לענות על שאלה אחת מכל פרק, ועל שאלה אחת נוספת על-פי בחירה, ובסה"כ יש לענות על חמש שאלות (לכל שאלה – 20 נקודות).	100	5x20% לכל תחום
	10	פרק ראשון: תוכנית עסקית איסוף מידע מקדים ותכנון האסטרטגיה העסקית א. חמישה נושאים מתחומי ידע שונים הנחוצים לכתיבת התוכנית העסקית לעסק של משה: - האם ובאיזו מידה קיים צורך לשירות ארוחות בוקר עד הבית. - מאפייני קהל הלקוחות (פרופיל לקוחות – שוק המטרה) שאליו יש להפנות את מאמצי השיווק. - מהו פוטנציאל השוק בתחום הגיאוגרפי שבו הוחלט להתמקד. - מיהם המתחרים בסביבה העסקית. - מהם האישורים הנדרשים לפתיחת העסק (משרד הבריאות, כיבוי אש, מע"מ...).		
	4	ב. המיצוב נקבע על-פי תפיסת הצרכנים, והיצרן יכול לכוון למיצוב הרצוי לו בעזרת ארבעת המשתנים האלה: - מחיר נתפס - איכות נתפסת - שירות נתפס - מגוון נתפס		
6	6	ג. שלוש סוגיות בתכנון האסטרטגיה העסקית שעל משה לקבל בהן החלטות: - מהו פלח השוק שאליו יפנה העסק את מאמצי השיווק של ארוחות הבוקר (לפי כוח קנייה, חתך סוציאקונומי). - כיצד להשתמש בתקשורת השיווקית כדי למשוך את שוק המטרה (פרסום, באיזה ערוץ, שיווק מקוון באינטרנט). - קביעת רמת השירות (בתוך כמה זמן תסופק הארוחה מרגע ההזמנה, היענות לבקשות מיוחדות, זמינות ואופן הטיפול בתלונות).	100	3x33.3% לכל סוגיה

מדינת ישראל
משרד החינוך

דגם תשובות לשאלון לוגיסטיקה ושיווק א', סמל 718931, אביב תשפ"ב

השאלה	ניקוד בנק'	פתרון	ניקוד ב-%	הנחיות להערכה
2	20	תכנון האסטרטגיה העסקית – התכנון השיווקי ותכנון הייצור		
	10	א. שני שוקי מטרה לשיווק המלח החדש, ודרך אפשרית אחת להפצת המלח בכל שוק מטרה: 1. שוק המטרה – לקוח מוסדי (יצרנים שישתמשו במלח כחומר גלם). דרך ההפצה – לאחר הקמת המפעל לייצור המלח ייחתם חוזה עם יצרנים בתעשייה שבו הם יתחייבו לרכוש את המלח. 2. שוק המטרה – קמעונאים ורשתות השיווק, ובהן חנויות טבע ובריאות. דרך ההפצה – המלח ייארז באריזות קטנות או לפי רשתות ההפצה.	100	25% לכל שוק מטרה; 25% לכל דרך הפצה
	4	ב. מדיניות המחרה אחת למלח החדש, והסבר: – המחרת חזירה – מחיר נמוך בהתחלה על מנת לחדור לשוק. – המחרת ערך נתפס – המחיר ייקבע לאחר חקר שוק שבו יתקבל מידע על המחיר שהצרכנים מוכנים לשלם בעבור המלח החדש, לאחר שיודגש יתרונו הבריאותי לעומת מלח רגיל. – המחרת גריפה – בהמשך לנקודה הקודמת – אם יש היענות בציבור, אפשר לתמחר את המלח במחיר גבוה כדי לנצל את ההצלחה עד שייכנסו מתחרים לשוק.	100	50% למדיניות המחרה; 50% להסבר
	6	ג. שני מרכיבים שיש להחליט עליהם בתכנון הייצור של המלח החדש, והסבר: – הציוד הנדרש לייצור המלח החדש – גודל ההשקעה: האם נדרש ציוד מיוחד, ומה מחירו? האם הציוד נמכר בארץ או שיש לייבא אותו, ואם קיים רק בחו"ל האם יש בארץ שירות תיקונים/אחזקה/חלקי חילוף? האם יש ידע בארץ בהפעלת הציוד/בתיקונו? – כוח האדם הנדרש לייצור המלח החדש – האם קיים כ"א מיומן להפעלת הציוד, האם נדרשת הכשרה מיוחדת? – עלויות משוערות למימוש תוכנית הייצור – האם העסק כדאי בייצור עצמי, ואולי משתלם יותר להעביר את הייצור לקבלן, או בכלל למכור את הידע לחברה אחרת בארץ או בחו"ל.	100	25% לכל מרכיב; 25% לכל הסבר

דגם תשובות לשאלון לוגיסטיקה ושיווק א', סמל 718931, אביב תשפ"ב

השאלה	ניקוד בנק'	פתרון	ניקוד ב-%	הנחיות להערכה
3	20	<u>פרק שני: ניהול שרשרת אספקה</u>		
	7	מהות שרשרת האספקה א. שתי דוגמאות להחלטות שעל חברת "לוגיסטיקה בע"מ" לקבל בנוגע למרכיבי שרשרת האספקה: - בחירת ספקים וניהול הרכש - אמצעי שינוע - למשל האם להשקיע במשאית נוספת - האם להפעיל מיקור חוץ להפצה - כן או לא - אילו מערכות מידע נדרשות לניהול הזמנות / לניהול המלאי - החלטה על רמות המלאי, עלויות אחזקה.	100	2x50% לכל דוגמה
	7	ב. חישוב עלות ההפצה החודשית: $TC = 15,000 + 5,000 + 220 \times 5 = \underline{21,100}$ ₪	100	
	6	ג. חישוב מספר נקודות ההפצה המרבי להפעלת מיקור חוץ: $105 Q = 15,000 + 5,000 + 5Q$ $100 Q = 20,000$ $Q = \underline{200}$ עד 200 נקודות הפצה כדאי לחברה להפעיל מיקור חוץ.	100	

דגם תשובות לשאלון לוגיסטיקה ושיווק א', סמל 718931, אביב תשפ"ב

השאלה	ניקוד בנק'	פתרון	ניקוד ב-%	הנחיות להערכה																																																																																																																																															
4	20 8	ניתוח פארטו א. ניתוח פארטו לצריכה השנתית של פריטי המלאי בחברה: נתונים וחישובים: <table><tr><th>מס' חומר</th><th>צריכה (N) (טון לשנה)</th><th>עלות יח' (b) (ש"ח לטון)</th><th>Nb</th><th>% יחסי</th></tr><tr><td>1</td><td>50</td><td>4</td><td>200</td><td>0.043</td></tr><tr><td>2</td><td>5</td><td>14</td><td>70</td><td>0.015</td></tr><tr><td>3</td><td>1</td><td>70</td><td>70</td><td>0.015</td></tr><tr><td>4</td><td>400</td><td>7</td><td>2,800</td><td>0.599</td></tr><tr><td>5</td><td>1</td><td>12</td><td>12</td><td>0.003</td></tr><tr><td>6</td><td>10</td><td>8</td><td>80</td><td>0.017</td></tr><tr><td>7</td><td>12</td><td>50</td><td>600</td><td>0.129</td></tr><tr><td>8</td><td>15</td><td>38</td><td>570</td><td>0.122</td></tr><tr><td>9</td><td>15</td><td>15</td><td>225</td><td>0.048</td></tr><tr><td>10</td><td>5</td><td>8</td><td>40</td><td>0.009</td></tr><tr><td colspan="3">סה"כ</td><td>4,667</td><td>1.000</td></tr></table> סידור וחלוקה לקבוצות: <table><tr><th colspan="4">אפשרות אחת לסיווג</th><th colspan="3">אפשרות שנייה לסיווג</th></tr><tr><th>מס' חומר</th><th>Nb</th><th>% יחסי</th><th>% מצטבר</th><th>קבוצה</th><th>מס' חומר</th><th>% מצטבר</th></tr><tr><td>4</td><td>2,800</td><td>0.599</td><td>0.599</td><td rowspan="3">A</td><td>4</td><td>0.599</td></tr><tr><td>7</td><td>600</td><td>0.129</td><td>0.728</td><td>7</td><td>0.728</td></tr><tr><td>8</td><td>570</td><td>0.122</td><td>0.850</td><td>8</td><td>0.850</td></tr><tr><td>9</td><td>225</td><td>0.048</td><td>0.898</td><td rowspan="7">C</td><td>9</td><td>0.898</td></tr><tr><td>1</td><td>200</td><td>0.043</td><td>0.941</td><td>1</td><td>0.941</td></tr><tr><td>6</td><td>80</td><td>0.017</td><td>0.958</td><td>6</td><td>0.958</td></tr><tr><td>2</td><td>70</td><td>0.015</td><td>0.973</td><td>2</td><td>0.973</td></tr><tr><td>3</td><td>70</td><td>0.015</td><td>0.988</td><td>3</td><td>0.988</td></tr><tr><td>10</td><td>40</td><td>0.009</td><td>0.997</td><td>10</td><td>0.997</td></tr><tr><td>5</td><td>12</td><td>0.003</td><td>1.000</td><td>5</td><td>1.000</td></tr><tr><td colspan="3">סה"כ</td><td>4,667</td><td>1.000</td><td colspan="2"></td></tr></table>	מס' חומר	צריכה (N) (טון לשנה)	עלות יח' (b) (ש"ח לטון)	Nb	% יחסי	1	50	4	200	0.043	2	5	14	70	0.015	3	1	70	70	0.015	4	400	7	2,800	0.599	5	1	12	12	0.003	6	10	8	80	0.017	7	12	50	600	0.129	8	15	38	570	0.122	9	15	15	225	0.048	10	5	8	40	0.009	סה"כ			4,667	1.000	אפשרות אחת לסיווג				אפשרות שנייה לסיווג			מס' חומר	Nb	% יחסי	% מצטבר	קבוצה	מס' חומר	% מצטבר	4	2,800	0.599	0.599	A	4	0.599	7	600	0.129	0.728	7	0.728	8	570	0.122	0.850	8	0.850	9	225	0.048	0.898	C	9	0.898	1	200	0.043	0.941	1	0.941	6	80	0.017	0.958	6	0.958	2	70	0.015	0.973	2	0.973	3	70	0.015	0.988	3	0.988	10	40	0.009	0.997	10	0.997	5	12	0.003	1.000	5	1.000	סה"כ			4,667	1.000			100	20% לחישוב Nb; 30% לחלוקה לקבוצות; 30% לסדר נכון של החומרים; 20% לחישוב האחוז היחסי
מס' חומר	צריכה (N) (טון לשנה)	עלות יח' (b) (ש"ח לטון)	Nb	% יחסי																																																																																																																																															
1	50	4	200	0.043																																																																																																																																															
2	5	14	70	0.015																																																																																																																																															
3	1	70	70	0.015																																																																																																																																															
4	400	7	2,800	0.599																																																																																																																																															
5	1	12	12	0.003																																																																																																																																															
6	10	8	80	0.017																																																																																																																																															
7	12	50	600	0.129																																																																																																																																															
8	15	38	570	0.122																																																																																																																																															
9	15	15	225	0.048																																																																																																																																															
10	5	8	40	0.009																																																																																																																																															
סה"כ			4,667	1.000																																																																																																																																															
אפשרות אחת לסיווג				אפשרות שנייה לסיווג																																																																																																																																															
מס' חומר	Nb	% יחסי	% מצטבר	קבוצה	מס' חומר	% מצטבר																																																																																																																																													
4	2,800	0.599	0.599	A	4	0.599																																																																																																																																													
7	600	0.129	0.728		7	0.728																																																																																																																																													
8	570	0.122	0.850		8	0.850																																																																																																																																													
9	225	0.048	0.898	C	9	0.898																																																																																																																																													
1	200	0.043	0.941		1	0.941																																																																																																																																													
6	80	0.017	0.958		6	0.958																																																																																																																																													
2	70	0.015	0.973		2	0.973																																																																																																																																													
3	70	0.015	0.988		3	0.988																																																																																																																																													
10	40	0.009	0.997		10	0.997																																																																																																																																													
5	12	0.003	1.000		5	1.000																																																																																																																																													
סה"כ			4,667	1.000																																																																																																																																															

דגם תשובות לשאלון לוגיסטיקה ושיווק א', סמל 718931, אביב תשפ"ב

השאלה	ניקוד בנק'	פתרון	ניקוד ב-%	הנחיות להערכה
	8	ב. חומר הגלם המוביל בניתוח הפארטו הוא חומר מס' 4. 1. כמות ההזמנה החודשית והעלות השנתית של הזמנות חומר מספר 4: $N = 400 \text{ ton/year}, A = 200 \text{ ₪}$ $Q = \frac{N}{12} = \frac{400}{12} = 33.33 \approx \underline{\underline{33 \text{ ton/month}}}$ $\text{cost} = A \cdot \frac{N}{Q} = 200 \cdot \frac{400}{33.33} = 200 \cdot 12 = \underline{\underline{2,400 \text{ ₪/year}}}$ 2. הכמות האופטימלית להזמנה של חומר 4 על-פי מודל EOQ: $b = 7 \text{ ₪/ton}, r = 0.1$ $Q^* = \sqrt{\frac{2NA}{br}} = \sqrt{\frac{2 \times 400 \times 200}{7 \times 0.1}} = \underline{\underline{478 \text{ ton}}}$	100	25% לכמות ההזמנה החודשית; 25% לעלות השנתית של ההזמנות; 50% לכמות האופטימלית
	4	ג. הסבר היישום של שתי הגישות לתכנון מלאי ולניהולו: 1. ניפוק בדחיפה: עובד הייצור בא למחסן ומושך את החומרים על-פי הצורך. הכמות של חומרי הגלם שמושחרים מהמחסן לייצור נרשמת על-פי דרישות רצפת הייצור. 2. ניפוק במשיכה: המחסן דוחף למחלקת הייצור את חומרי הגלם על-פי תוכנית העבודה, בלי קשר לצורך בפועל. כמות חומרי הגלם המועברים מהמחסן לייצור נרשמת על-פי תוכנית עבודה / דרישות עץ המוצר / MRP.	100	2×50% לכל גישה

דגם תשובות לשאלון לוגיסטיקה ושיווק א', סמל 718931, אביב תשפ"ב

השאלה	ניקוד בנק'	פתרון	ניקוד ב-%	הנחיות להערכה
5	<u>פרק שלישי: ניהול מערכות שיווקיות</u>			
	20	התנהגות צרכנים, בידול, מיצוב ותמהיל השיווק, אסטרטגיות מוצרים ומחירים		
	10	א. הסבר של שני גורמים המשפיעים על מידת המעורבות של לקוחה בקניית שמלת כלה: הגורם העיקרי הוא מידת הסיכון הנתפס בעיני הלקוחה. הסיכון הנתפס הוא סובייקטיבי, ובמקרה זה הוא מורכב משני פרמטרים: - סיכון כספי - מדובר במוצר יקר. - סיכון חברתי - השמלה נועדה לאירוע מיוחד ומשמעותי, ולכן חשוב לקונה שהשמלה תהיה יפה ומיוחדת גם בעיני אחרים ("מה יגידו", "מה יחשבו").	100	$2 \times 25\%$ לציון של כל גורם; $2 \times 25\%$ להסבר של כל גורם
4	4	ב. שתי אסטרטגיות המחרה אפשריות לעסק "חלום בלבן", ויתרון אחד וחיסרון אחד של כל אסטרטגיה: 1. המחרת ערך נתפס - בחינה מראש בעזרת סקר שווקים - כמה מוכן קהל היעד לשלם בעבור שמלות הכלה. <u>יתרון:</u> הלקוחה תשלם את המקסימום שהיא יכולה בעבור השמלה. <u>חיסרון:</u> קשה לביצוע ויקר (מצריך חקר שוק). 2. המחרת חיקוי - בדיקה של המחירים המקובלים בשוק לשמלות כלה וקביעת מחיר דומה. <u>יתרון:</u> קל לביצוע. <u>חיסרון:</u> אין לעסק השפעה על המחיר, ואולי המחיר שמקובל בשוק לא ישאיר לו רווח.	100	$2 \times 25\%$ לציון של כל אסטרטגיה; $4 \times 12.5\%$ ליתרון אחד וחיסרון אחד של כל אסטרטגיה
	6	ג. שתי דרכים לבידול השמלות של העסק: 1. סגנון מעוצב ואופנתי במיוחד (למשל, העסקת מעצב). 2. התאמה ומתן מענה ללקוחות במהירות רבה יותר מאשר המתחרים. 3. בידול בשירות - מתן שירות מיוחד, שירות משלים/נלווה.	100	$2 \times 50\%$ לכל דרך

דגם תשובות לשאלון לוגיסטיקה ושיווק א', סמל 718931, אביב תשפ"ב

השאלה	ניקוד בנק'	פתרון	ניקוד ב-%	הנחיות להערכה
6	20	בידול, מיצוב ותמהיל השיווק, אסטרטגיות מוצרים והפצה		
	7	א. 1. המיצוב הרצוי מבחינת החברה הוא מחיר נתפס נמוך ואיכות נתפסת בינונית-סבירה.	100	40% למיצוב הרצוי לחברה; 4 × 15% לכל גורם
		2. ארבעה משתנים שבאמצעותם יכולה החברה להשפיע על המיצוב שלה:		
		– מיתוג – השם "ישר מהמחסנים" מעיד על המוניות ומחיר זול.		
		– פרסום המדגיש את המחירים הנמוכים.		
		– לבוש פשוט (סרבליים) של העובדים.		
		– סידור הסחורה בערמות.		
		– אריזות לא מהודרות.		
	7	ב. שני שירותי תמיכה אפשריים:	100	2 × 50% לכל שירות
		1. מענה מהיר, טלפוני ומקוון, לפניות של לקוחות.		
		2. מנגנון לקבלת תלונות והטיפול בהן.		
		3. בית מלאכה לתיקון מוצרים שהתקלקלו.		
		4. הגעה לבית הלקוח. אם אפשרי, טכנאי יתקן את המוצר בבית הלקוח, ואם לא – יילקח המוצר לבית המלאכה ויוחזר ללקוח לאחר תום הטיפול בו.		
	6	ג. שתי דוגמאות לקונפליקט בין חברת "ישר מהמחסנים" ובין ספקיה:	100	2 × 50% לכל דוגמה
		– מחירים		
		– מי יוביל את הסחורה, ומי ישלם על ההובלה		
		– זמן אספקה		
		– מספר ימי אשראי לתשלום		
		– בלעדיות במוצרים מסוימים		

דגם תשובות לשאלון לוגיסטיקה ושיווק א', סמל 718931, אביב תשפ"ב

השאלה	ניקוד בנק'	פתרון	ניקוד ב-%	הנחיות להערכה																																																																				
7	20 10	פרק רביעי: חשבונאות פיננסית ומימון מאזן בפירמה יצרנית וניתוח היחסים הפיננסיים א. מאזן המפעל ליום 31.12.2021, והצגת יתרת "הלוואות לזמן קצר" במאזן:	100	3 × 10% לכל סה"כ בטור נכסים (5% לסכום, 5% לסיווג נכון); 4 × 10% לכל סה"כ בטור התחייבויות (5% לסכום, 5% לסיווג נכון); 30% למציאת יתרת הלוואות לז"ק																																																																				
		<table><thead><tr><th colspan="2">נכסים</th><th colspan="2">התחייבויות</th></tr></thead><tbody><tr><td>רכוש שוטף</td><td></td><td>התחייבויות שוטפות</td><td></td></tr><tr><td>עו"ש בנק</td><td>1,000</td><td>הלוואות לז"ק</td><td>x = 2,080</td></tr><tr><td>מלאי</td><td>1,720</td><td>שטרות לפירעון</td><td>2,200</td></tr><tr><td>הוצאות מראש</td><td>5,000</td><td>הכנסות מראש</td><td>3,000</td></tr><tr><td>הכנסות לקבל</td><td>2,400</td><td>הוצאות לשלם</td><td>1,500</td></tr><tr><td>שטרות לקבל</td><td>1,250</td><td>סה"כ התחייבויות שוטפות</td><td>6,700 + x</td></tr><tr><td>סה"כ רכוש שוטף</td><td>11,370</td><td></td><td></td></tr><tr><td></td><td></td><td>התחייבויות ז"א</td><td></td></tr><tr><td>רכוש קבוע</td><td></td><td>הלוואות לזמן ארוך</td><td>6,270</td></tr><tr><td>מכונה בניכוי פחנ"צ</td><td>10,000</td><td>סה"כ התחייבויות ז"א</td><td>6,270</td></tr><tr><td>סה"כ רכוש קבוע</td><td>10,000</td><td></td><td></td></tr><tr><td></td><td></td><td>הון ועודפים</td><td></td></tr><tr><td></td><td></td><td>הון מניות בכורה</td><td>1,990</td></tr><tr><td></td><td></td><td>יתרת רווח שלא יועד</td><td>4,330</td></tr><tr><td></td><td></td><td>סה"כ הון ועודפים</td><td>6,320</td></tr><tr><td></td><td></td><td></td><td></td></tr><tr><td>סה"כ נכסים</td><td>21,370</td><td>סה"כ הון והתחייבויות</td><td>19,290 + x = 21,370</td></tr></tbody></table>			נכסים		התחייבויות		רכוש שוטף		התחייבויות שוטפות		עו"ש בנק	1,000	הלוואות לז"ק	x = 2,080	מלאי	1,720	שטרות לפירעון	2,200	הוצאות מראש	5,000	הכנסות מראש	3,000	הכנסות לקבל	2,400	הוצאות לשלם	1,500	שטרות לקבל	1,250	סה"כ התחייבויות שוטפות	6,700 + x	סה"כ רכוש שוטף	11,370					התחייבויות ז"א		רכוש קבוע		הלוואות לזמן ארוך	6,270	מכונה בניכוי פחנ"צ	10,000	סה"כ התחייבויות ז"א	6,270	סה"כ רכוש קבוע	10,000					הון ועודפים				הון מניות בכורה	1,990			יתרת רווח שלא יועד	4,330			סה"כ הון ועודפים	6,320				
נכסים		התחייבויות																																																																						
רכוש שוטף		התחייבויות שוטפות																																																																						
עו"ש בנק	1,000	הלוואות לז"ק	x = 2,080																																																																					
מלאי	1,720	שטרות לפירעון	2,200																																																																					
הוצאות מראש	5,000	הכנסות מראש	3,000																																																																					
הכנסות לקבל	2,400	הוצאות לשלם	1,500																																																																					
שטרות לקבל	1,250	סה"כ התחייבויות שוטפות	6,700 + x																																																																					
סה"כ רכוש שוטף	11,370																																																																							
		התחייבויות ז"א																																																																						
רכוש קבוע		הלוואות לזמן ארוך	6,270																																																																					
מכונה בניכוי פחנ"צ	10,000	סה"כ התחייבויות ז"א	6,270																																																																					
סה"כ רכוש קבוע	10,000																																																																							
		הון ועודפים																																																																						
		הון מניות בכורה	1,990																																																																					
		יתרת רווח שלא יועד	4,330																																																																					
		סה"כ הון ועודפים	6,320																																																																					
סה"כ נכסים	21,370	סה"כ הון והתחייבויות	19,290 + x = 21,370																																																																					
		יתרת הלוואות לזמן קצר: <u>2,080 ש"ח</u>																																																																						

דגם תשובות לשאלון לוגיסטיקה ושיווק א', סמל 718931, אביב תשפ"ב

השאלה	ניקוד בנק'	פתרון	ניקוד ב-%	הנחיות להערכה
	6	ב. 1. חישוב היחס השוטף: $\frac{11,370}{6,700 + 2,080} = 1.295 \approx \underline{1.3}$ חישוב היחס המהיר: $\frac{11,370 - 1,720}{6,700 + 2,080} = 1.099 \approx \underline{1.1}$ מסקנה: למפעל יכולת טובה לכסות את התחייבויותיו השוטפות באמצעות נכסיו השוטפים, גם אם לא מביאים את המלאי בחשבון. במילים אחרות, כושר הנזילות של החברה טוב. 2. מלאי הסגירה אינו נכלל בחישוב היחס המהיר משום שמועד מכירתו, אם יימכר, אינו ברור. לכן הוא אינו מובא בחשבון בהערכת כושר הנזילות המידי.	100	30% לחישוב היחס השוטף; 30% לחישוב היחס המהיר; 20% למסקנה; 20% להסבר בתת-סעיף 2
	4	ג. חישוב גיל המכונה: $40,000 - 6,000 \cdot x = 10,000$ $x = \frac{30,000}{6,000} = \underline{5 \text{ years}}$	100	

דגם תשובות לשאלון לוגיסטיקה ושיווק א', סמל 718931, אביב תשפ"ב

השאלה	ניקוד בנק'	פתרון	ניקוד ב-%	הנחיות להערכה
8	20 10	מימון וניתוחי כדאיות; הערכת כדאיות השקעות א. חישוב הענ"נ של תוכנית א': $NPV = -25,000 + \frac{7,000}{1.05^1} + \frac{13,200}{1.05^2} + \frac{20,000}{1.05^3} = \underline{10,916.21 \text{ ש"ח}}$ חישוב הענ"נ של תוכנית ב': $NPV = -35,000 + \frac{14,000}{1.05^1} + \frac{17,500}{1.05^2} + \frac{19,000}{1.05^3} = \underline{10,619.26 \text{ ש"ח}}$ מסקנה: תוכנית א' כדאית יותר, כי הענ"נ של ההשקעה גבוה יותר.	100	40% לחישוב ענ"נ תוכנית א'; 40% לחישוב ענ"נ תוכנית ב'; 20% למסקנה
6	6	ב. 1. המשוואה לחישוב השת"פ של תוכנית א' – אחת משתי אלה: $-25,000 + \frac{7,000}{(1+x)^1} + \frac{13,200}{(1+x)^2} + \frac{20,000}{(1+x)^3} = 0$ $\frac{7,000}{(1+x)^1} + \frac{13,200}{(1+x)^2} + \frac{20,000}{(1+x)^3} = 25,000$ 2. שת"פ הוא שיעור ההיוון שבו הענ"נ של תזרים ההשקעה שווה לאפס, או במילים אחרות – שיעור ההיוון שבו הערך הנוכחי (ע"נ) של התשלום הראשוני (35,000 ש"ח) שווה לע"נ של זרם התקבולים בשנים 3-1. נתון שהשת"פ של תוכנית ב' הוא בטווח 19%-20%, שהוא גבוה יותר ממחיר ההון (5%), ולכן ההשקעה בתוכנית ב' כשלעצמה היא כדאית.	100	2 × 50% לכל תת-סעיף. בתת-סעיף 1 לא נדרש פתרון המשוואה; בתת-סעיף 2 נדרש הסבר
4	4	ג. כאשר שער הריבית עולה, ובהנחה ששאר הנתונים קבועים, הערך הנוכחי של הכסף יורד. הסבר: לחישוב הענ"נ מחלקים את סכום הכסף בשער הריבית – ככל שהמכנה גדל כך סכום המנה קטן (יחס מעריכי הפוך).	100	40% להשלמה; 60% להסבר